

Étude sur les tendances des propriétaires immobiliers et leur santé financière en 2025



Méthodologie

Au total, 2 059 entrevues ont été réalisées auprès de Canadiens âgés de 25 à 45 ans à l'aide d'une méthodologie en ligne. Les entrevues ont été menées entre le 25 février et le 17 mars 2025. Étude réalisée par Environics Research pour le compte de Sagen et en association avec l'Association canadienne pour l'autonomie financière.

Santé financière

Malgré un léger recul, la santé financière des primo-accédants continue de dépasser celle de l'ensemble des Canadiens; les primo-accédants potentiels enregistrent quant à eux une baisse notable.



Premiers acheteurs

Nouveaux acheteurs potentiels

47 % Fi 38 %

Susceptibles **de payer toutes leurs factures** et d'économiser un peu d'argent

54 % **54** %

Susceptibles de rembourser entièrement





35 % 34 %





Ayez un plan à long terme pour votre retraite.

financière à long terme

Susceptibles de dire que **leur situation** financière s'est améliorée au cours de l'année écoulée

Sont susceptibles de dire que leur situation financière s'améliorera au cours de l'année à venir

Nouveaux acheteurs potentiels



Plus enclins à retarder leur achat de 12 à 24 mois

76 % 67 %

2025 2023



Diminution du nombre de personnes souhaitant acquérir une première maison; augmentation de la demande pour des maisons permanentes à rénover et dans lesquelles s'installer durablement

Une première maison

Votre résidence permanente que vous envisagez de rénover et dans laquelle vous comptez rester

2023

5 personnes sur 10 pourraient retarder leur achat

55%

La possibilité d'une baisse des taux d'intérêt à l'avenir

La possibilité d'une baisse des prix immobiliers à l'avenir

La possibilité d'une perturbation économique due aux menaces de droits de douane américains



55 % des personnes qui envisagent d'acheter leur première maison sont susceptibles de recevoir une aide financière de leur famille

2025

2023



6 personnes sur 10 ont l'intention d'obtenir un prêt hypothécaire auprès d'un spécialiste hypothécaire dans une banque ou une coopérative de crédit, tandis que **3 personnes sur 10** ont l'intention de faire appel à un courtier hypothécaire indépendant



Plus grande inquiétude quant au risque de manquer une opportunité d'achat en raison d'un manque d'apport personnel

% 63%

2025

2023

Malgré les inquiétudes, la recherche et l'éducation sont des priorités

86%

Consulter les annonces immobilières en ligne

68%

Utilisez les outils en ligne pour estimer ce que vous pouvez vous permettre en matière de logement et d'hypothèque

56 %

Découverte des caractéristiques des prêts hypothécaires

37%

Visité des maisons pour voir si elles répondaient à vos besoins

J'ai trouvé un agent immobilier avec qui travailler

Tendances et comportements

Premiers acheteurs

Nouveaux acheteurs potentiels



L'amortissement sur 25 ans reste privilégié, mais l'amortissement sur 30 ans gagne en popularité auprès des acheteurs potentiels

40 % 30 %

25 years

3 % 14 %

30 years

6 personnes sur 10 ayant l'intention de souscrire une assurance bénéficieront de l'augmentation du plafond maximal autorisé pour le prix assuré

33 %

Yes, without the change, I will have to remain a renter due to the lack of suitable homes costing less than \$1 million

Yes, without the change I will have to buy a home costing less than \$1 million

Yes, the change will allow me to buy a more suitable home in the \$1.0 to \$1.5 million range

d'une première maison et de l'héritage pour augmenter l'acompte

Your own/partner's savings/ non-registered investments	48 %	54%
Withdrawal from a TFSA	27%	24%
Gift from a family member	22%	19 %
Withdrawal from an RRSP	20%	23%
Participation in the FHSA	17%	39 %
Line of credit/other financing	15 %	25 %
Private Loan	14%	17 %
Loan from a family member	14 %	16 %
Inheritance	12 %	14 %



La majorité des prêts hypothécaires ont une durée de 5 ans, les durées plus courtes étant plus fréquentes pour ceux qui ont acheté au cours des 12 derniers mois

43 % 45 % 35 % 18 %

Hypothèque sur 5 ans

Prêt hypothécaire de 3 ou 4 ans

17% 14%

Hypothèque à 1 ou 2 ans

Augmentation du nombre d'acheteurs prévoyant de renouveler leur prêt hypothécaire auprès de leur prêteur actuel

2025 60 % 45 % 32 % 39 %

Renouvelez votre prêt hypothécaire auprès de votre prêteur actuel

Recherchez un autre prêteur hypothécaire



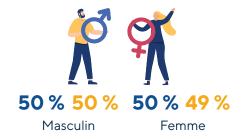
26 % 37 %

Les futurs acheteurs accordent une grande importance à l'expertise des professionnels du crédit hypothécaire

Profil des répondants

 Premiers acheteurs Nouveaux acheteurs potentiels

Genre



État civil



2 % 3 %

Séparé/ Divorcé

71 % 53 % Marié / En union libre

Canada

Un autre pays

Lieu de naissance

73 % 67 %

27 % 33 %

Revenu du ménage



28 % 22 % <\$75K

41 % 34 % \$75 - \$99K

22 % 28 % \$100 - \$149K

8 % 16 % \$150K+

Emploi



85 % 78 % À temps plein

À temps partiel

Sans emploi

À la maison

À tudiant

Taille du ménage

Aucun 40 % 53 %

Un 35 % 26 %

Deux 20 % 14 %



Éducation



28 % 22 % Diplômé de troisième

41 % 33 % Université

22 % 28 % Professionnel

8 % 17 % Lycée ou moins

Âge



<30

30-34

35 +









Restez en contact avec nous











